



poszukuje na stanowisko:

Specjalista ds. produktów dla bydła (lekarz weterynarii)

Wymagania:

- wykształcenie wyższe (weterynaria), preferowana specjalizacja w zakresie leczenia bydła,
- mile widziane doświadczenie zawodowe w obszarze czynnej sprzedaży w branży weterynaryjnej,
- znajomość języka angielskiego na poziomie komunikatywnym,
- aktualne prawo jazdy kat. B, gotowość do wyjazdów służbowych,
- preferowana lokalizacja północno-wschodnia część Polski,
- biegła znajomość obsługi komputera oraz pakietu MS Office,
- komunikatywność,
- umiejętność samodzielnej organizacji pracy, terminowość, kreatywność w działaniu i rzetelność,
- umiejętność pracy w zespole.

Zakres obowiązków:

- realizacja strategii sprzedażowej i budżetowej firmy,
- kontakt bezpośredni z klientami (wizyty w hurtowniach, lecznicach weterynaryjnych), pozyskiwanie nowych klientów i podtrzymywanie relacji z obecnymi partnerami,
- badanie i analiza rynku weterynaryjnego pod kątem możliwości sprzedażowych,
- raportowanie działań,
- reprezentacja firmy na seminariach, konferencjach, szkoleniach itd.,
- śledzenie działań konkurencji.

Oferujemy:

- Stabilne zatrudnienie na umowę o pracę (na pełen etat),
- zdalny system pracy,
- elastyczny czas pracy i swobodę w działaniu,
- służbowy samochód do użytku prywatnego oraz niezbędne narzędzia do pracy,
- spotkania integracyjne,
- wsparcie merytoryczne i możliwość rozwoju zawodowego (udział w szkoleniach, seminariach)
- pracę w kameralnym gronie i przyjaznej atmosferze.

Zainteresowane osoby prosimy o przesłanie swojego zgłoszenia lub kontakt telefoniczny:

calierpolska@calier.com.pl

tel. 95 72145 21